

UN ESPRINT PER ACTIVAR EL TEU NEGOCI!

[Gener a març 2023]

TENS UNA IDEA DE NEGOCI
INNOVADORA?
T'AJUEM A POSAR-LA
AL MERCAT!



Defineix i valida el teu
model de negoci

Analitza'n la viabilitat econòmic

Comunica de forma eficaç
la teva proposta de valor

Crea i contrasta un prototip
amb el mercat

Cerca finançament i contacta amb
possibles inversors

En què consisteix el programa?

El programa **ESPRINT 2023** és un programa d'acompanyament a persones emprenedores que ofereix recursos com la formació, les mentories, les assessories expertes i l'accés a un espai de treball, per a desenvolupar la seva idea de negoci.

Aquest programa té per objectiu:

- ★ Incentivar els dots emprenedors i creatius dels participants i fomentar les habilitats necessàries per a liderar una proposta empresarial.
- ★ Aportar continguts formatius que facilitin el disseny d'un model empresarial.
- ★ Exposar eines de treball per a la transformació de coneixement o tecnologia en una idea de negoci i aquesta, en un projecte empresarial rendible i sostenible.
- ★ Facilitar l'accés al mercat
- ★ Facilitar el networking entre els mateixos alumnes, actors importants per a la seva activitat empresarial i inversors potencials.

Destinataris

Persones emprenedores amb una idea de negoci que incorpori innovació en el model de negoci, en la tecnologia, o en el producte o servei, que tingui capacitat per esdevenir un projecte emprenedor amb impacte positiu a la comarca d'Osona.

El programa està limitat a un màxim de **6 projectes emprenedors**.

Metodologia

La metodologia de la formació se sustenta en l'experimentació "Learning by doing"

Per aquest motiu, proposem una formació teòrica que es complementa amb la presentació de casos pràctics reals que serveixin per a l'exemplificació del que s'ha exposat. Els participants hauran de desenvolupar la seva idea de negoci mentre avancen per cada un dels mòduls, basant-se en el contingut teòric exposat i en l'ajuda constant de l'equip formatiu.

Es considera clau la interacció dels participants en els fòrums de cada mòdul, on podran discutir diferents aspectes de cada tema impartit.

Recursos

★ **FORMACIÓ:**

Itinerari formatiu amb continguts orientats al foment del talent emprenedor, a la definició d'un model de negoci, a l'elaboració d'estudis de viabilitat econòmica, a l'orientació al mercat i a la gestió i direcció de l'activitat empresarial.

★ **TUTORIES:**

Seguiment setmanal del projecte a través de tutories personalitzades, per tal d'analitzar la situació de partida, la definició d'objectius estratègics, fer el seguiment de pla de treball i per resoldre dubtes i necessitats del projecte.

★ **TAULES DE CONTRAST (Peer Reviews):**

Seguiment mensual de l'evolució de la idea a través de Peer Reviews grupals amb la resta dels participants, així com tutors, mentors i altres membres de l'equip del programa. La finalitat dels Peer Reviews és revisar l'evolució dels projectes i rebre i donar feedback.

★ **MENTORES AMB EXPERTS:**

Acompanyament expert de persones amb una àmplia experiència en la gestació de projectes empresarials sorgits de coneixement o tecnologia o experts en àrees de negoci o sectors d'activitat. Aquests seran accessible durant la realització del curs.

★ **COWORKING:**

Allotjament en un espai de treball compartit amb la resta de participants del programa al Coworking de Casa Convalescència de Creacció. (C. Dr. Junyent 1, de Vic).

★ **NETWORKING:**

Connexió amb l'ecosistema del territori i la xarxa de persones emprenedores, empreses, experts i entitats existents a l'ecosistema de Creacció.

★ **PUNT PAE:**

Accés al Punt d'Atenció a Emprenedors (PAE) per a la constitució gratuïta de l'empresa.

Programa

1. Kick off. Presentació del programa

Dimecres 11 gener de 17:00 a 20:00h




- ★ Presentació del programa
- ★ Taula rodona d'emprenedors
[Experiència, fases, claus d'èxit]

Tutories Dijous 12 gener

Pla de treball i objectius
Selecció del mentor

2. Treball en equip

Dimecres 18 gener de 17:00 a 20:00h






- ★ Alinear objectius i visió dels integrants **[Test de competències i DAFO]** 
- ★ Metodologia a seguir pel desenvolupament del projecte **[Esquema LEAN]** 
- ★ Eines de gestió de projectes 

Tutories Dijous 19 gener

Anàlisi del DAFO
Pla de treball amb eines de gestió

3. Idea de negoci

Dimecres 25 gener de 17:00 a 20:00h

- ★ Transformar la idea en problema a resoldre **[Definició de la hipòtesi]** 
- ★ Conèixer l'usuari i client **[Arquetip]** 
- ★ Proposta de valor **[Construïm la proposta de valor]** 
- ★ Conèixer la competència **[Excel competència]** 
- ★ Construcció del model de negoci **[Canva]** 





Tutories Dijous 26 gener

Anàlisi de la hipòtesis, arquetip,
proposta de valor i Canvas

Programa

4. Validació

Dimecres 1 febrer de 17:00 a 20:00h

- ★ Testejar la hipòtesi **[Estratègia de testeig]** 
- ★ Conèixer els problemes dels usuaris i del mercat **[Entrevistes de descobriment]** 
- ★ Reformulació de la proposta de valor **[Proposta de valor]** 
- ★ Canvas **[Canvas]** 

Tutories Dijous 2 febrer

Enquestes i entrevistes | Contactes | Fonts

Tutories Dilluns 13 febrer

Proposta de valor i validació
Preparar presentació Peer Review

5. Peer review

Dimecres 15 febrer de 17:00 a 20:00h

Definició de la problemàtica que resol i presentació de la proposta de valor.

- ★ Cada projecte tindrà un màxim de 5 minuts per fer la presentació
- ★ Després de la presentació, el projecte rebrà 10 minuts de feedback verbal.
[5' per part dels projectes participants + 5' per part de l'equip del programa]
- ★ Es valorarà:
 - **Contingut:** Estructura, claredat, capacitat de síntesi i coherència amb l'objectiu d'aquest Peer review.
 - **Forma:** Comprensió del missatge, comunicació verbal i no verbal, i suport audiovisual utilitzat.
- ★ **[Deck]**

Tutories Dimarts 16 febrer

Feedback evolució del projecte i properes accions a realitzar

Programa

6. Viabilitat econòmica

Dimecres 22 febrer de 17:00 a 20:00h


- ★ Catàleg de producte
- ★ Previsió de vendes i despeses
- ★ Conèixer els estats comptables **[Pla econòmic i financer]** 

Tutories Dijous 23 febrer

Anàlisi Pla de viabilitat econòmica

7. Finançament i subvencions

Dimecres 1 de març de 17:00 a 20:00h

- ★ Conèixer els recursos i l'ecosistema **[Deck]** 

Tutories Dijous 23 febrer

Anàlisi DECK I Preparació Peer Review

8. Peer review

Dimecres 8 març de 17:00 a 20:00h

Presentació del model de negoci.

- ★ Cada projecte tindrà un màxim de 5 minuts per fer la presentació
- ★ Després de la presentació, el projecte rebrà 10 minuts de feedback verbal. [5' per part dels projectes participants + 5' per part de l'equip del programa]
- ★ Es valorarà:
 - **Contingut:** Estructura, claredat, capacitat de síntesi i coherència amb l'objectiu d'aquest Peer review.
 - **Forma:** Comprensió del missatge, comunicació verbal i no verbal, i suport audiovisual utilitzat.

- ★ **[Deck]** 

Tutories Dijous 9 de març

Feedback evolució del projecte i properes accions a realitzar

9. Formes jurídiques i pacte de socis

Dimecres 15 març de 17:00 a 20:00h

- ★ Conèixer les formes jurídiques òptimes
- ★ Què és un pacte de socis i perquè serveix?

Tutories Dijous 16 març

Preparació Pitch presentació final

10 Presentació final

Dimecres 22 març de 17:00 a 20:00h

Presentació final del projecte

- ★ La presentació final ha de resumir:
 - El model de negoci
 - La viabilitat econòmica
 - La composició de l'equip i objectius comuns
 - La validació del MVP al mercat
- ★ Cada projecte tindrà un màxim de 5 minuts per fer la presentació
- ★ Després de la presentació, el projecte rebrà 10 minuts de feedback verbal.
[5' per part dels projectes participants + 5' per part de l'equip del programa]

Aquesta presentació servirà per a la selecció dels projectes que passaran a la Fase 2 del programa..